



İŞ VE TİCARET GELİŞTİRME

DANIŞMANLIK VE HİZMET

INTRA İş ve Ticaret Geliştirme, 20 yıllık bir deneyimin meyvesi olarak 2023 yılında ilk girişimlerine başlamış ve tüm hizmetleri bünyesine dahil etmek suretiyle 2025 yılında profesyonel olarak işletmelerin büyüme potansiyelini en üst düzeye çıkarmak amacıyla hizmet vermeye başlamıştır. Amacımız, şirketlere bütüncül bir analizle ve çözümlerle stratejik rehberlik sağlayarak, değer üreterek, sürdürülebilir büyüme ve rekabet avantajı elde etmelerine, süreçlerini iyileştirmelerine yardımcı olmaktır. Uzman kadromuz ve stratejik çözüm ortaklarımız, sektördeki yenilikleri takip ederek, işletmelerin ihtiyaçlarına uygun çözümler sunmakta ve her aşamada yanlarında olmaktadır.

Müşteri odaklı yaklaşımımızla, pazar araştırması, iş stratejileri geliştirme, tedarik zinciri yönetimi ve operasyonel ve teknolojik iyileştirmeler gibi çeşitli alanlarda kapsamlı hizmetler sunuyoruz. İşletmelerin potansiyelini ortaya çıkarmak için özelleştirilmiş stratejiler geliştiriyor ve uygulama sürecinde destek sağlıyoruz. Bizimle işbirliği yaparak, işinizi ve süreçlerinizi geliştirebilir ve ticari hedeflerinize ulaşabilirsiniz.

Vizyonumuz

Şirketlerin sürdürülebilir büyüme ve rekabet avantajı elde etmeleri için yenilikçi iş modelleri ile süreçleri geliştiren, değer üreten danışmanlık yaptığı her alanda işinin en iyisi lider bir firma olmak.

Misyonumuz

Şirketlerin, bugünü ve yarını anlayan ve adapte olan, sektörlerinin en iyi şirketi olmalarına katkı sağlıyoruz.

Yalnız karşılıklı değer üretebileceğimiz müşterimizle iş ortaklığı kuruyoruz.

Stratejik rehberlik, sürekli gelişim ve süreç iyileştirme, odaklı çözümler sunuyor, şirketlerin dönüşümlerine öncülük ediyoruz.

Müşterilerimizin başarılarını öncelikli hedefimiz olarak benimsiyor, her alanda güvenilir bir ortak olmayı amaçlıyoruz.



Değerlerimiz

Müşteri Odaklı Değer Üretme
Stratejik Düşünme
Sürekli Gelişim
Güven ve Şeffaflık
Sürdürülebilirlik
Yenilikçilik
Kolektif Takım Ruhu
Mükemmeliyet

Danışmanlık Hizmetlerimiz

INTRA İş ve Ticaret Geliştirme firmamız, şirketlerin büyüme, gelişim ve dönüşümlerine rehberlik etmek için bütüncül, kapsamlı ve özelleştirilmiş hizmetler sunmaktadır. Pazar araştırmasından iş stratejileri geliştirmeye, finansal analizlerden operasyonel iyileştirmelere kadar geniş bir yelpazede sunduğumuz hizmetlerle, her müşterimizin ihtiyaçlarına uygun çözümler üretiyoruz.

Uzman ekibimiz, sektördeki en son gelişmeleri takip ederek, şirketlerinizin potansiyelini en üst düzeye çıkarmak için stratejik rehberlik sağlamaktadır.

Strateji ve Yönetim

Tedarik Zinciri Yönetimi

İhracat ve Pazarlama

E- Ticaret

TURQUALITY

Teşvik ve Destekler

Sürdürülebilirlik

Bilişim Teknolojileri

Gümrük Hizmetleri

Akademi ve Eğitim

Strateji ve Yönetim

Stratejik Planlama ve Yönetim

Stratejik planlama, bir organizasyonun uzun vadeli hedeflerini belirlemesine ve bu hedeflere ulaşmak için gerekli adımları planlamasına yardımcı olur. Bu hizmet, pazar analizi, rekabet değerlendirmesi ve kaynak tahsisi gibi unsurları içerir. Etkili yönetim ile stratejilerin uygulanması sağlanır.

Kurumsallaşma ve Profesyonelleşme

Kurumsallaşma, bir işletmenin yapısını ve süreçlerini düzenleyerek daha profesyonel bir hale gelmesini sağlar. Bu hizmet, organizasyonel yapıların oluşturulması, iş süreçlerinin standartlaştırılması ve kurumsal kültürün geliştirilmesi gibi alanlarda destek sunar.

Şirket Analiz, Değerlendirme ve Yol Haritası

Bu hizmet, şirketin mevcut durumunu analiz ederek güçlü ve zayıf yönlerini belirlemeyi amaçlar. Değerlendirme sonrasında, şirketin hedeflerine ulaşabilmesi için bir yol haritası hazırlanır. Bu yol haritası, stratejik hedeflerin gerçekleştirilmesi için gerekli adımları içerir.

Markalaşma ve Marka Yönetimi

Markalaşma, bir ürün veya hizmetin benzersizliğini vurgulamak için yapılan çalışmaları kapsar. Marka yönetimi ise markanın değerini artırmak için stratejilerin geliştirilmesini içerir. Bu hizmetler, hedef kitle ile etkili bir iletişim kurulmasını sağlar ve marka sadakatini artırır.

Operasyonel Süreç Optimizasyonu ve Yönetimi

Operasyonel süreç optimizasyonu, iş süreçlerinin daha verimli hale getirilmesi için yapılan iyileştirmeleri kapsar. Bu hizmet, kaynakların etkin kullanımını sağlarken maliyetleri düşürmeyi ve verimliliği artırmayı hedefler.

Süreç Geliştirme / İyileştirme / Yapılandırma

Süreç geliştirme hizmeti, mevcut iş süreçlerinin gözden geçirilerek daha iyi hale getirilmesini sağlar. İyileştirme çalışmaları, süreçlerin etkinliğini artırırken yapılandırma ise süreçlerin sistematik bir şekilde düzenlenmesini sağlar.

Firma Değişim ve Dönüşüm Strateji Oluşturma

Değişim ve dönüşüm stratejileri, şirketlerin dinamik pazar koşullarına uyum sağlamasına yardımcı olur. Bu hizmet, değişim yönetimi ilkeleri doğrultusunda stratejilerin geliştirilmesini ve uygulanmasını içerir.

Tedarik Zinciri Yönetimi

Tedarik zinciri yönetimi, ürünlerin üretiminden müşteriye ulaşmasına kadar olan tüm aşamaların etkin bir şekilde yönetilmesini sağlar. Bu hizmet, maliyetleri düşürmeyi, müşteri memnuniyetini artırmayı ve stok yönetimini optimize etmeyi amaçlar.

Tedarik Zinciri Yönetimi

Tedarik Zinciri Stratejisi Oluşturma ve KPI'la Tedarik Zinciri Yönetimi

Tedarik Zinciri Stratejisi Oluşturma ve KPI'la Tedarik Zinciri Yönetimi, şirketinizin tedarik zincirini uçtan uca daha verimli ve etkin hale getirmek, hedef odaklı sürekli gelişimi sağlamak için tasarlanmıştır. Bu hizmet, tedarik zincirinizin uzun vadeli hedeflerini belirlemek, riskleri analiz etmek ve stratejik planlar geliştirmek için uzman rehberlik sağlar. Uzmanlarımız, şirketinizin tedarik zincirini daha esnek ve daha sürdürülebilir hale getirir, böylece değişen pazar koşullarına daha iyi uyum sağlar. Stratejik planlama, tedarik zincirinde ortaya çıkan tüm maliyetlerini düşürür ve operasyonel verimliliği artırır.

Uçtan Uca Tedarik Zinciri Analiz, Değerlendirme ve Raporlaması

Uçtan uca tedarik zinciri analizi, değerlendirmesi ve raporlaması, şirketinizin tedarik zincirinin uçtan uca analizini, bütüncül bakış açısıyla değerlendirilmesini, durum analizinin raporlanmasını kapsamaktadır.

Tedarik Zinciri Gelişim Yol Haritası ve Optimizasyonu

Tedarik zinciri gelişim yol haritası ve uçtan uca optimizasyonu, şirketinizin tedarik zinciri süreçlerini daha karlı, daha çevik ve daha etkin ve verimli hale getirmek için tasarlanmıştır. Uzmanlarımız, Durum Analiz Raporu'nu göre tedarik zincirindeki maliyetleri azaltacak, tüm süreçlerin daha etkin ve verimli çalışmasını sağlayacak, tedarik zinciri departmanının daha kurumsal, daha profesyonel ve zamanın gerekliliklerini yerine getiren bir organizasyon haline gelebilmesini sağlayacak gelişim yol haritası hazırlarlar. Bu Gelişim Yol Haritası'na çerçevesinde sahada ve sistemlerde optimizasyon ve sürekli iyileştirme çalışmaları yapılmaktadır.

Tedarik Zincirinin Reorganizasyonu, Yapılanması ve Yönetimi

Tedarik zincirinin reorganizasyonu, yapılanması ve yönetimi, şirketinizin tedarik zincirini daha organize ve daha etkili hale getirmek için tasarlanmıştır. Bu hizmet, tedarik zinciri organizasyonunuzu analiz eder, şirket, sektör, saha koşullarına da uyan geleceğin tedarik zinciri organizasyonu kurar. Uzmanlarımız, şirketinizin tedarik zincirini daha esnek, daha hızlı ve daha verimli hale getirir.

Tüm Tedarik Zinciri Süreçlerinin Kalite Dokümantasyonu

Tedarik Zincirinin uçtan ucan süreç analizi yapılarak, kurumsallaşma ve profesyonelleşmeyi sağlayacak gerekli prosedür, el kitapları, talimat ve formların oluşturulması sağlanır. Böylece kurumsal hafıza güçlendirilerek süreçler standart hale getirilir ve sürdürülebilirliği sağlanmış olur.

Tedarik Zincirinde Dijital Dönüşüm

Yeni teknolojilerin tedarik zincirinde kullanımı ve entegrasyonu ile tedarik zinciri süreçleri çok daha verimli hale getirilir. Müşteri memnuniyeti artırılabilir ve tedarikçi takibi daha etkin hale getirilir. İzlenebilirlik, şeffaflık, güven artırılırken, birçok alanda maliyet avantajı sağlanabilir.

Tedarik Zinciri Risk Analizi ve Sürdürülebilirlik

Tedarik risk analizi ve sürdürülebilirlik, şirketinizin tedarik zincirinde oluşabilecek riskleri belirlemesine ve bu riskleri yönetmesine yardımcı olur. Bu hizmet, tedarik operasyonlarınızı analiz eder, potansiyel riskleri tanımlar ve bu riskleri minimize etmek için stratejiler geliştirir. Uzmanlarımız, şirketinizin tedarik faaliyetlerini daha güvenli ve daha sürdürülebilir hale getirir.

S&OP/IBP (Satış ve Operasyon Planlaması/Entegre İş Planlaması)

Bu hizmet, işletmelerin talep tahminleri ile üretim planlarını entegre etmelerine yardımcı olur. Etkin bir S&OP dizaynı ile tedarik, planlama, sevkiyat gibi birçok alanda verimlilik artırılarak, maliyet avantajı sağlanmaktadır.

İhracat ve Pazarlama

İhracat ve Pazarlama Stratejisi Oluşturma

İhracat ve pazarlama stratejisi oluşturma, işletmelerin ihracat hedeflerine ulaşmak için gereken planlamayı içerir. Bu hizmet, pazar analizi, hedef kitle belirleme ve etkili pazarlama kanallarının belirlenmesini sağlar. Stratejik planlama, ihracatın artırılmasına ve yeni pazarlara girilmesine yardımcı olur.

Ürün, Ülke, Pazar Bazında Market Analiz ve Raporlama

Bu hizmet, ürünlerin, ülkelerin ve pazarların ayrıntılı analizini içerir. Pazar analizleri, rekabet ortamını, müşteri tercihlerini ve pazar trendlerini değerlendirerek işletmelere doğru kararlar almalarında yardımcı olur. Raporlama, elde edilen verilerin düzenli olarak takip edilmesini ve stratejilerin güncellenmesini sağlar.

Yeni Müşteri Bulma Yöntem ve Araçları

Yeni müşteri bulma yöntemleri, işletmelerin müşteri tabanını genişletmesine yardımcı olur. Bu hizmet, sosyal medya, dijital pazarlama, ağ oluşturma gibi araçları içerir. Etkili müşteri kazanımı stratejileri, işletmelerin satışlarını artırmasına ve pazar payını genişletmesine katkıda bulunur.

İhracat Süreçlerinin Optimizasyonu

İhracat süreçlerinin optimizasyonu, ihracat operasyonlarının daha verimli hale getirilmesini sağlar. Bu hizmet, lojistik, gümrük işlemleri ve teslimat süreçlerinin iyileştirilmesini içerir. Optimizasyon, maliyetleri düşürür ve müşteri memnuniyetini artırır.

İhracat Operasyonu ve Yönetimi

İhracat operasyonu ve yönetimi, ihracat süreçlerinin planlanması, uygulanması ve izlenmesini içerir. Bu hizmet, ihracatın her aşamasında etkin bir yönetim sağlar ve sorunların hızlı bir şekilde çözülmesini sağlar. Etkili operasyon yönetimi, ihracatın sorunsuz ve zamanında yapılmasını garanti eder.

Mavi Okyanus Stratejisi

Mavi okyanus stratejisi, rekabetin yoğun olduğu pazarlarda farklılaşarak yeni bir pazar alanı yaratmayı hedefler. Bu strateji, geleneksel rekabetçi pazarlardan uzaklaşarak yeni ve daha az rekabetçi alanlara yönelmeyi içerir. Mavi okyanus stratejisi, işletmelerin yenilikçi ürün veya hizmetler sunarak pazar lideri olmasına yardımcı olur.

İhracat Risk Analizi ve Sürdürülebilir Yapılandırma

İhracat risk analizi, ihracat operasyonlarında karşılaşılabilecek risklerin belirlenmesini ve değerlendirilmesini içerir. Sürdürülebilir yapılandırma, bu risklere karşı stratejiler geliştirilerek ihracatın uzun vadeli olarak sürdürülebilirliğini sağlar. Risk yönetimi, işletmelerin potansiyel kayıpları minimize etmesine yardımcı olur.

Veri Analizi, Talep Planlama, Hedef Değerleme ve Raporlama

Bu hizmet, ihracat operasyonlarında kullanılan verilerin analizini içerir. Talep planlaması, gelecekteki satış beklentilerini tahmin ederken, hedef değerlendirme işletmelerin performansını ölçer. Raporlama, elde edilen verilerin düzenli olarak izlenmesini ve stratejilerin güncellenmesini sağlar. Veri analizi, işletmelerin daha doğru kararlar almasına yardımcı olur.

E-Ticaret

E-Ticaret ve Pazarlama Stratejisi Oluşturma

E-ticaret ve pazarlama stratejisi oluşturma, işletmelerin online satışlarını artırmak için gereken planlamayı içerir. Bu hizmet, hedef kitle analizi, pazar trendlerinin belirlenmesi ve etkili pazarlama kanallarının seçilmesini sağlar. Stratejik planlama, e-ticaret operasyonlarının verimli hale gelmesine yardımcı olur.

Ürün, Ülke, Pazar Bazında Market Analiz ve Raporlama

Bu hizmet, ürünlerin, ülkelerin ve pazarların ayrıntılı analizini içerir. Pazar analizleri, rekabet ortamını, müşteri tercihlerini ve pazar trendlerini değerlendirerek işletmelere doğru kararlar almalarında yardımcı olur. Raporlama, elde edilen verilerin düzenli olarak takip edilmesini ve stratejilerin güncellenmesini sağlar.

E-Ticaret Platform Kullanımı ve Yönetimi Danışmanlığı

E-ticaret platform kullanımı ve yönetimi danışmanlığı, işletmelerin online satış platformlarını etkili bir şekilde kullanmalarına yardımcı olur. Bu hizmet, platform seçimi, entegrasyon, yönetim araçlarının kullanımı gibi konularda destek sağlar. Etkili platform yönetimi, satışların artırılmasına ve müşteri deneyiminin iyileştirilmesine katkıda bulunur.

E-Ticaret Platform Marka ve Satış Danışmanlığı

E-ticaret platform marka ve satış danışmanlığı, markaların online platformlarda güçlü bir varlık göstermelerine yardımcı olur. Bu hizmet, marka imajının güçlendirilmesi, ürünlerin etkili bir şekilde sunulması ve satış stratejilerinin geliştirilmesini içerir. Etkili marka yönetimi, müşteri sadakatini artırır ve satışları yükseltir.

E-Ticaret Süreçlerinin Optimizasyonu ve Yönetimi

E-ticaret süreçlerinin optimizasyonu, online satış operasyonlarının daha verimli hale getirilmesini sağlar. Bu hizmet, sipariş işleme, lojistik, müşteri hizmetleri gibi süreçlerin iyileştirilmesini içerir. Optimizasyon, maliyetleri düşürür ve müşteri memnuniyetini artırır.

E-Ticaret Risk Analizi ve Sürdürülebilir Yapılandırma

E-ticaret risk analizi, online satış operasyonlarında karşılaşılabilecek risklerin belirlenmesini ve değerlendirilmesini içerir. Sürdürülebilir yapılandırma, bu risklere karşı stratejiler geliştirilerek e-ticaretin uzun vadeli olarak sürdürülebilirliğini sağlar. Risk yönetimi, işletmelerin potansiyel kayıpları minimize etmesine yardımcı olur.

Teşvik ve Destekler

Devlet Hibe ve Destekleri

Devlet hibe ve destekleri, çeşitli sektörlerdeki işletmelere finansal olarak yardımcı olmak amacıyla sunulur. Bu destekler, Ar-Ge projeleri, teknoloji geliştirme bölgeleri, rekabet öncesinde işbirliği projeleri gibi alanlarda verilir. Hibe ve destekler, işletmelerin yenilikçi projelerini hayata geçirmelerine ve rekabet güçlerini artırmalarına yardımcı olur

Yatırım Teşvikleri

Yatırım teşvikleri, yeni yatırımların çekilmesi ve mevcut yatırımların artırılması amacıyla sunulur. Bu teşvikler, vergi muafiyetleri, yatırım indirimi, enerji desteği gibi çeşitli avantajları içerir. Yatırım teşvikleri, işletmelerin yatırım yapma kararlarını olumlu yönde etkiler ve ekonomide büyümeyi destekler

KOSGEB Destekleri

KOSGEB destekleri, küçük ve orta ölçekli işletmelere (KOBİ) yönelik olarak sunulur. Bu destekler, girişimciliği teşvik etmek, istihdamı korumak, kapasiteyi geliştirmek ve küresel rekabetçiliği artırmak gibi amaçlara hizmet eder. KOSGEB, işletmelerin büyümesi ve gelişmesi için finansal ve teknik destek sağlar

İhracat Destekleri

İhracat destekleri, ihracat yapan işletmelere yönelik olarak sunulur. Bu destekler, ihracatın artırılmasını hedefler ve ihracatçıların uluslararası pazarlarda rekabet gücünü artırmalarına yardımcı olur. İhracat destekleri arasında pazar araştırmaları, fuar katılımları ve pazarlama faaliyetleri gibi unsurlar bulunur

Fuar Katılımı ve Seyahat Desteği

Fuar katılımı ve seyahat desteği, işletmelerin uluslararası fuarlara katılmalarını ve yeni pazarlara ulaşmalarını kolaylaştırmak amacıyla sunulur. Bu destekler, fuar standı kirası, nakliye ve seyahat giderleri gibi masrafları kapsar. Fuar katılımı, işletmelerin ürünlerini tanıtmalarına ve yeni iş fırsatları yaratmalarına yardımcı olur

Dahilde İşleme İzin Belgesi

Dahilde işleme izin belgesi, ithalat yaparak üretim yapan işletmelere yönelik bir destek mekanizmasıdır. Bu belge, ithal edilen hammaddelerin vergisiz olarak kullanılmasını sağlar ve ihracat yapıldığında vergilerin iadesini içerir. Dahilde işleme izin belgesi, ihracat odaklı üretim yapan işletmeler için önemli bir avantaj sağlar.

TURQUALITY®, Türk firmalarının uluslararası pazarlarda markalaşmalarını desteklemek amacıyla oluşturulmuş devlet destekli bir programdır. Program, "Türk" ve "kalite" kelimelerinin birleşiminden oluşur ve Türk markalarının global ölçekte güçlü bir imaj yaratmasına yardımcı olur. Turquality, firmalara finansal, operasyonel ve gelişimsel destekler sağlar. Bu destekler, üretimden pazarlamaya kadar tüm süreçleri kapsar ve şirketlerin küresel birer oyuncu haline gelmelerini hedefler. Program, klasik ihracat desteklerinden farklı olarak markalaşma hedeflerine odaklanır ve Türk malı imajının olumlu bir şekilde yerleştirilmesini amaçlar.

TURQUALITY®'nin Faydaları:

- Finansal Yüklerin Hafifletilmesi: Tanıtım, pazarlama ve operasyonel giderlerin bir kısmı karşılanarak işletmelerin maliyet yükü azalır
- Global Rekabet Gücü: Marka bilinirliği ve itibarı artar, bu da uluslararası pazarlarda avantaj sağlar
- Uzun Vadeli Stratejik Destek: Program, sadece kısa vadeli desteklerle sınırlı kalmayıp işletmelerin sürdürülebilir büyümesine katkı sağlar
- Operasyonel Verimlilik: Süreç iyileştirmeleri sayesinde işletmelerin iç yapısı güçlenir ve daha rekabetçi hale gelir
- Uluslararası Bağlantılar: Fuarlar ve etkinlikler sayesinde yeni iş ortaklıkları ve bağlantılar geliştirme fırsatı sunar
- Vergi Avantajları: Uluslararası pazarda rekabet avantajı sağlarken, çeşitli vergi avantajları da sunar
- Marka Geliştirme: Marka konumlandırma, kimlik oluşturma ve pazarlama faaliyetleri için finansal destek sağlar
- Eğitim ve Danışmanlık: Kurumsal kapasitenin artırılması için eğitim ve profesyonel danışmanlık hizmetleri sunar

BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ

Dijital Olgunluk Analizi

Dijital olgunluk analizi, şirketinizin dijital dönüşüm sürecindeki mevcut durumunu belirlemek ve gelecekteki yol haritasını oluşturmak için kapsamlı bir değerlendirme sağlar. Bu hizmet kapsamında, BT altyapınız, iş süreçleriniz, veri yönetimi yetkinlikleriniz ve dijital stratejiniz analiz edilerek şirketinizin dijital olgunluk seviyesi ölçülür. Uzmanlarımız, güçlü ve gelişime açık alanları tespit eder, sektörel en iyi uygulamalar ile kıyaslama yaparak size özel öneriler sunar. Böylece şirketinizin dijital dönüşümünü verimli bir şekilde planlamasına ve rekabet avantajı elde etmesine katkı sağlarız.

Dijital Dönüşüm Yol Haritası Oluşturma

Dijital dönüşüm yol haritası, şirketlerin geleneksel iş modellerinden dijital ortama geçişini planlar. Bu, şirketlerin daha esnek ve rekabetçi hale gelmelerini sağlar.

Bilişim Teknolojileri Alanında Proje Geliştirme

Bu hizmet, BT projelerinin planlanması, uygulanması ve izlenmesini içerir. Proje geliştirme, teknoloji yatırımlarının efektif kullanılmasını sağlar.

Dijital Tedarik Zinciri Dizaynı ve Sistemsel Dönüşümü

Dijital tedarik zinciri, geleneksel zincirin dijital teknolojilerle optimize edilmesini sağlar. Bu, teslimat sürelerini kısaltır, maliyetleri düşürür ve müşteri memnuniyetini artırır.

Sürdürülebilirlik



ISO 14064-1:2018 Kurumsal Karbon Ayak İzi Danışmanlığı

ISO 14067 Ürün Karbon Ayak İzi Danışmanlığı

ISO 14040 & 14044 Yaşam Döngüsü Analizi Danışmanlığı

Sera Gazı Emisyon İzlenmesi ve Raporlanması (MRV) Danışmanlığı

ISO 14064-2 Sera Gazı Azaltım Projeleri Danışmanlığı

ISO 50001:2018 Enerji Yönetim Sistemi Danışmanlığı

ISO 14046 Su Ayak İzi Danışmanlığı



Science Based Target – SBTi Danışmanlığı

ESG ve Sürdürülebilirlik Raporları Danışmanlığı

CDP Raporlamaları Danışmanlığı

Karbon Piyasaları Danışmanlığı



Sektörel ve Konu Bazlı Eğitimler

Yeşil Finansmana Erişim Danışmanlığı

GÜMRÜK HİZMETLERİ

Gümrük Müşavirlik Hizmetleri

YYS Çıkarma ve Faaliyet Raporu

Gümrük Hukuk Danışmanlığı

OKSB

Transit Gümrük Hizmetleri

Uzlaşma Temsilciliği

Sonradan Kontrol Risk Analizi Denetimi

Akademi Eğitim



Stratejik Yönetim
Kurumsal ve Profesyonel Yönetim Eğitimi
Dış Ticaret Giriş ve Temelleri
Dış Ticaret Teslim Şekilleri
Dış Ticaret Ödeme Şekilleri
Akreditif
Garanti Mektupları
Risk Analizi
Finans Yönetimi
Finansal Piyasalar ve Araçlar
Finansal Okur Yazarlık
Tedarik Zinciri Yönetimi Eğitimi
Alacak Sigortası
Lojistik Eğitimi
Yatırım Teşvik Eğitimi
Kaizen-Sürekli İyileştirme
Satınalma Yönetimi
VUCA Yönetim Stratejisi
Gümrük, İthalat, İhracat Mevzuatı ve Uygulamaları
Dahilde İşleme İzin Rejimi
Diğer Eğitimler



GELİŞİM VE DÖNÜŞÜM PARTNERİNİZ



+90 533 133 37 01



info@intrabtd.com



www.intrabtd.com



Degirmen Sk. Duran Bey İş Merkezi, Kat:3, No:9
Kozyatağı, Kadıköy, İstanbul